



Flanders

State of the Art

Flanders International
**Business
Weeks** /2023



Succesvol zakendoen in Duitsland: tips en tricks

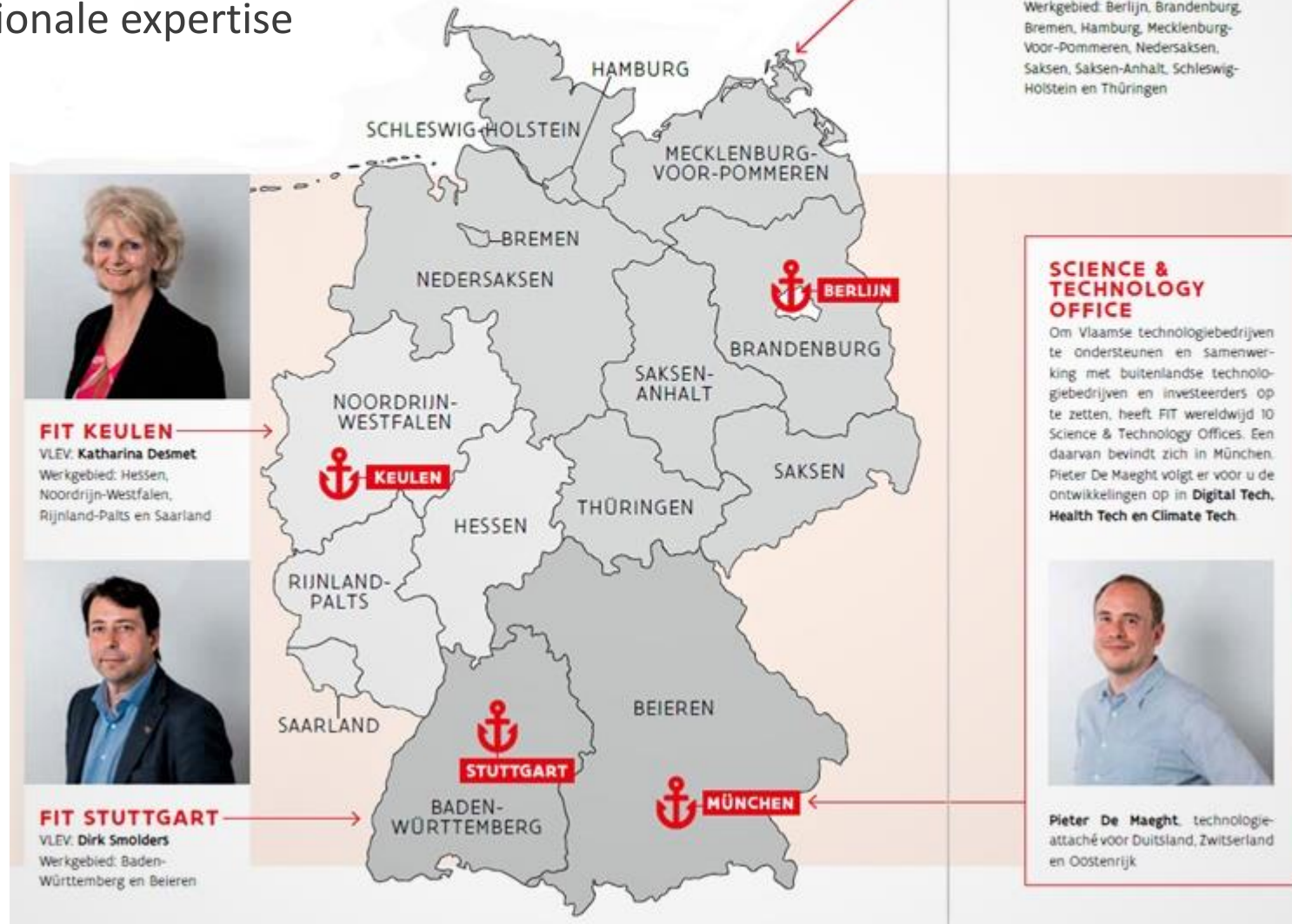


Indeling seminarie

Introductie - FIT in Duitsland	2"
1. Duitsland: economische motor (?)	8"
2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten	22"
3. Aanpak en marktbenadering / distributiestrategie	12"
4. Wat kan FIT in Duitsland voor mij als exporteur betekenen?	3"
Conclusie - Succesvol zakendoen in Duitsland: 4 Key messages	3"
Vragen & Antwoorden	10"

Introductie, onze FIT kantoren in Duitsland:

- ✓ 4 sterke economische locaties
- ✓ 3 economische vertegenwoordigingen
- ✓ 1 *science & technology office* DACH
- ✓ Sectoriele en regionale expertise



FIT BERLIJN

VLEV: Raphael Pauwels
Werkgebied: Berlijn, Brandenburg, Bremen, Hamburg, Mecklenburg-Voor-Pommeren, Nedersaksen, Saksen, Saksen-Anhalt, Schleswig-Holstein en Thüringen

SCIENCE & TECHNOLOGY OFFICE

Om Vlaamse technologiebedrijven te ondersteunen en samenwerking met buitenlandse technologiebedrijven en investeerders op te zetten, heeft FIT wereldwijd 10 Science & Technology Offices. Een daarvan bevindt zich in München. Pieter De Maeght volgt er voor u de ontwikkelingen op in **Digital Tech, Health Tech** en **Climate Tech**.



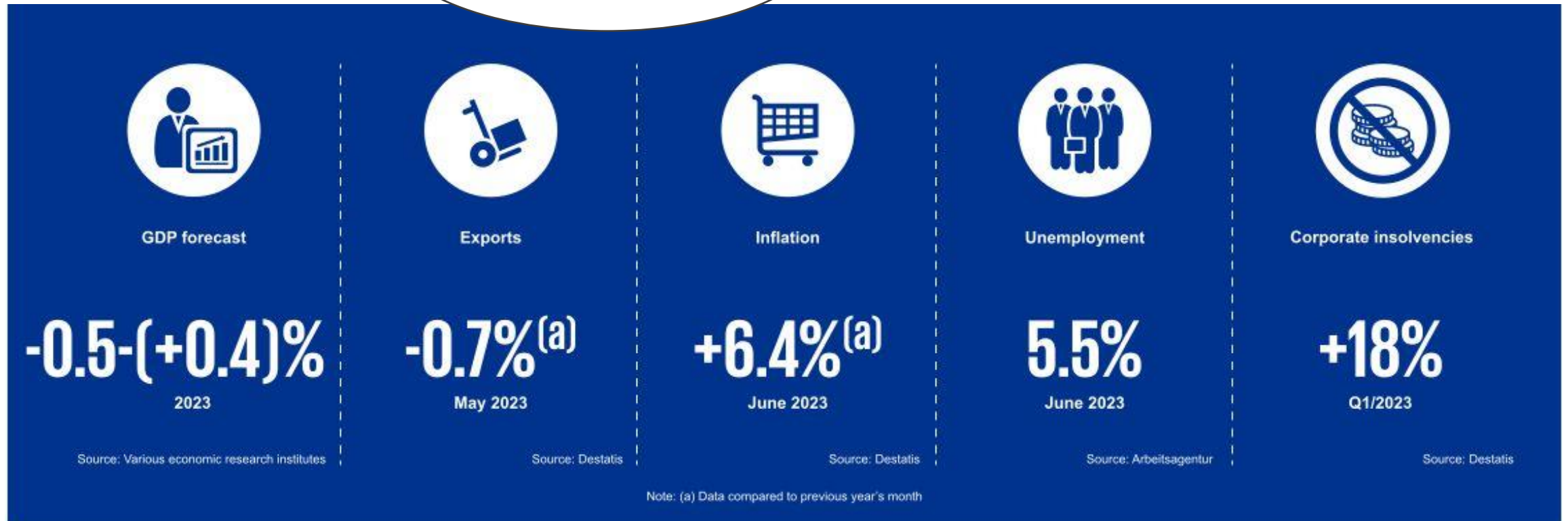
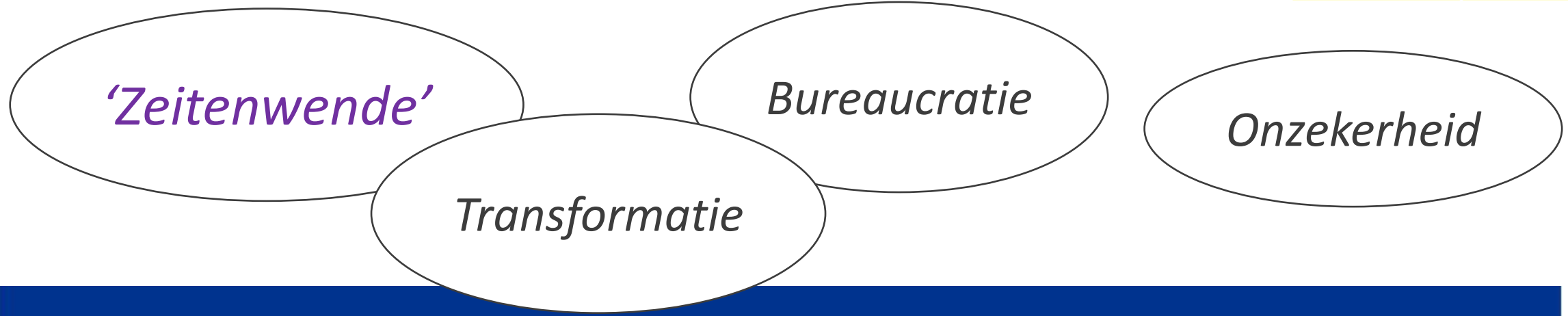
Pieter De Maeght, technologie-attaché voor Duitsland, Zwitserland en Oostenrijk



1. DUITSLAND ECONOMISCHE MOTOR (?)



1. Duitsland: economische motor (?)



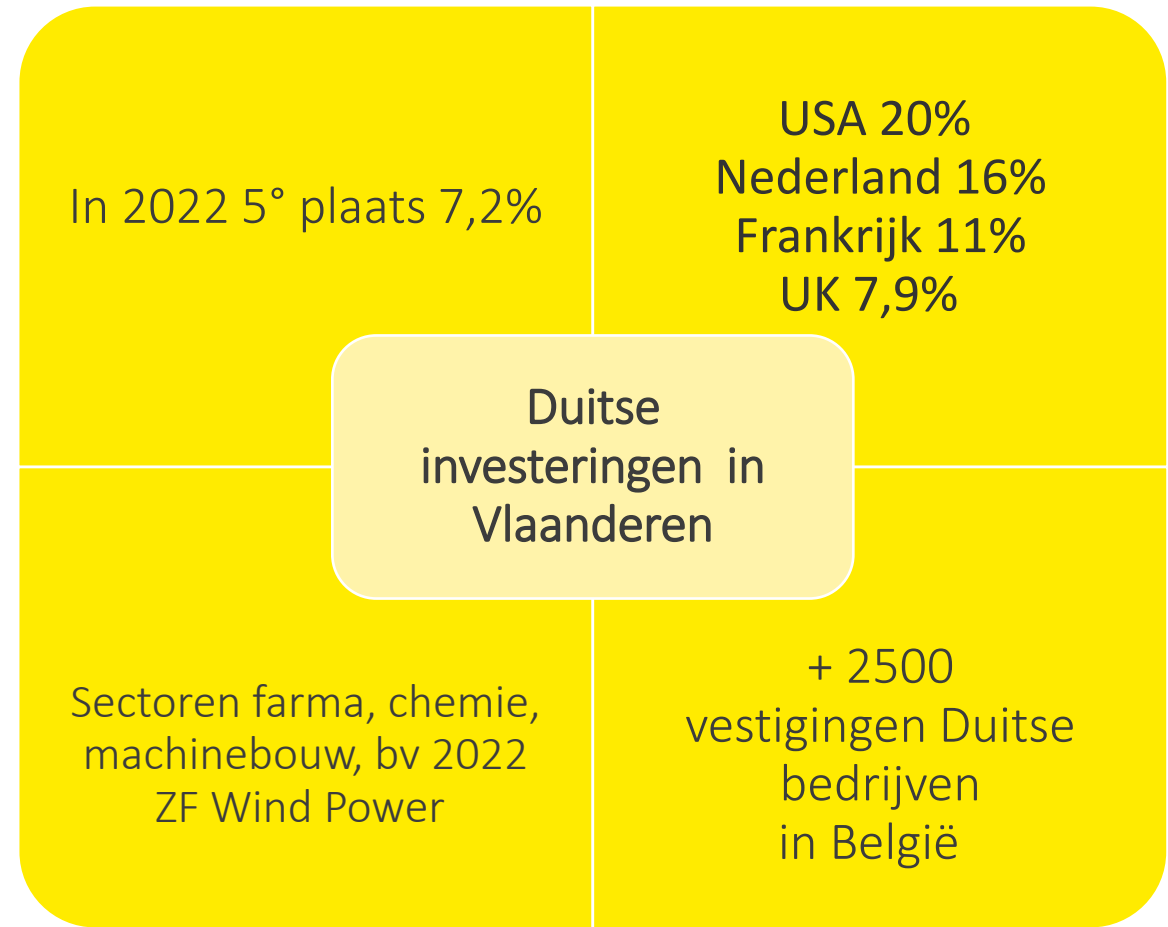


1. Duitsland: economische motor (?)





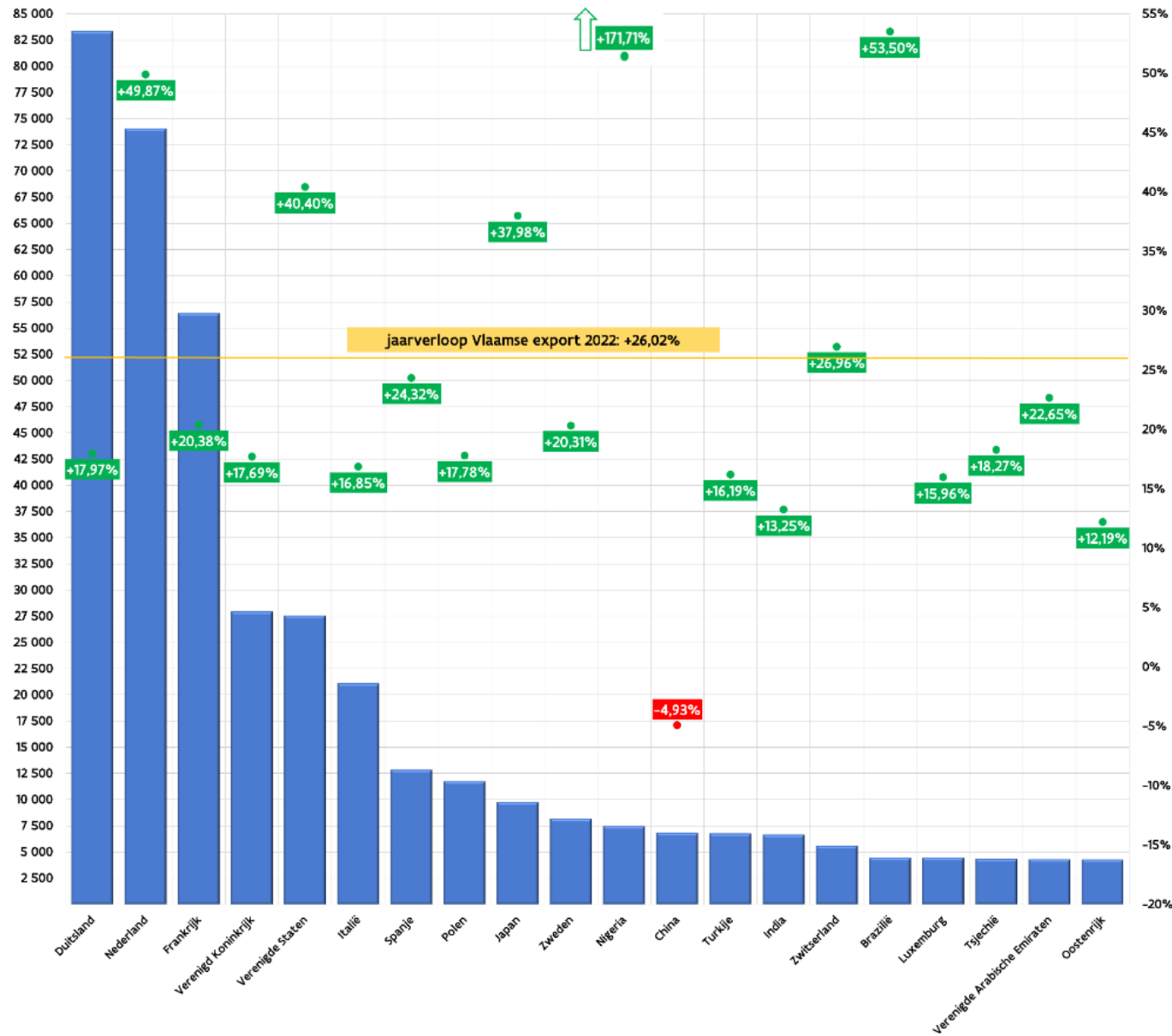
1. Duitsland: economische motor voor België



Duitsland : Vlaamse klant nr. 1

Top 20 Vlaamse exportmarkten 2022

x EUR miljoen (linkeras) en % verloop jaar-op-jaar tegenover 2021 - (rechteras) - BRON: NBB





2. VOORUITZICHTEN, UITDAGINGEN EN OPPORTUNITEITEN

2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

The
Economist

☰ Menu

Weekly edition

The world in brief

🔍 Search ▾

Leaders | Economic malaise

Is Germany once again the sick man of Europe?

Its ills are different from 1999. But another stiff dose of reform is still needed



2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

The sick man of Europe (revisited)

- ❖ Afkicken van Rusland en China
- ❖ Bureaucratie en '*reglementitis*' terugdringen
- ❖ Achterstand in digitalisering wegwerken
- ❖ '*Fachkräftemangel*' oplossen
- ❖ Economische groei weer aanzwengelen



Maar: 25 jaar geleden is het gelukt om het tij te keren. Dus...



2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

Tech Scene & Start-Ups

- ❖ Duitsland heeft vele uitdagingen **EN** een grote markt, vele potentiële klanten en geld (publiek & privaat)
- ❖ Duitsland wordt niet centraal geleid
- ❖ Duitsland is geen monoliet
- ❖ Tech ≠ Tech ≠ Start-ups
- ❖ Science & Technology Office heeft een focus op Deep Tech



2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

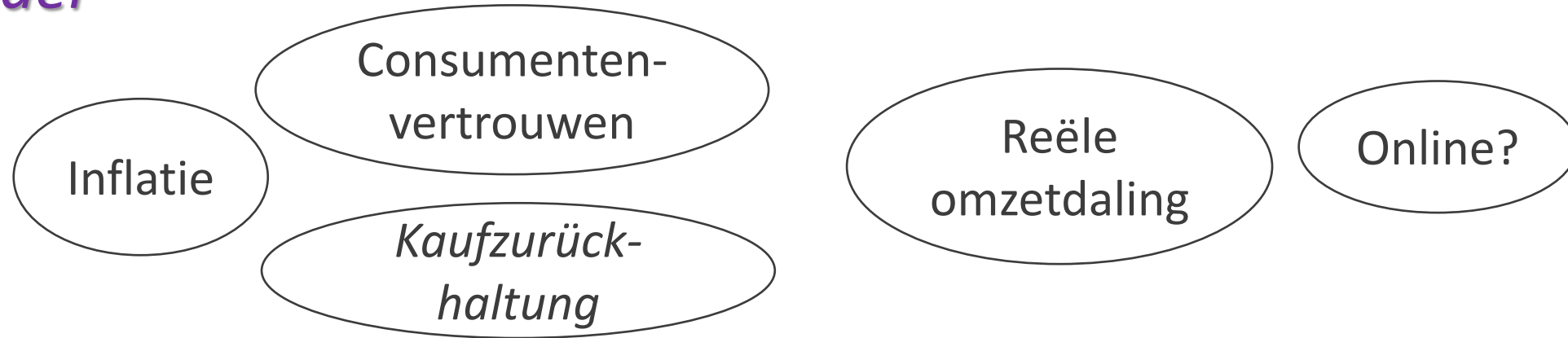
Opportunititeiten : in welke sectoren wordt geïnvesteerd ?



- ❖ Energie (hernieuwbaar)
- ❖ Cleantech & sustainability
- ❖ E-Mobility
- ❖ Chemie
- ❖ MedTech, HealthTech
- ❖ Artificial Intelligence
- ❖ Halfgeleiders
- ❖ Industrie 4.0

2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

Handel

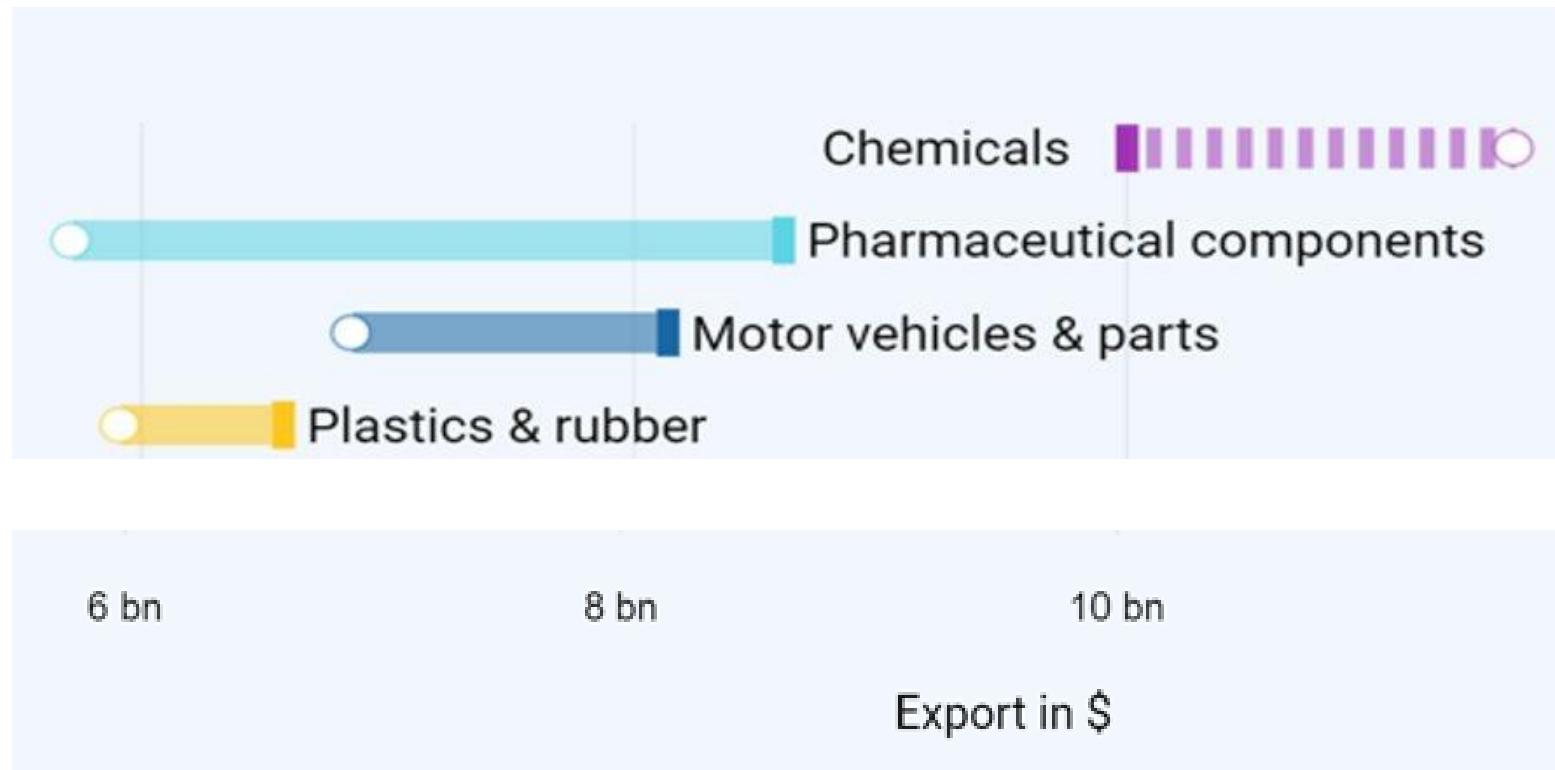


- ✓ Levensmiddelenhandel: aanbiedingen en goedkopere alternatieven vs merken doen het momenteel goed
- ✓ in normale omstandigheden, behalve prijs, oorsprong (transparantie) & story
- ✓ Vooruitzichten
 - innovatieve en digitale retail technologie
 - stationaire handel en online



2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

Vlaams exportpotentieel naar Duitsland



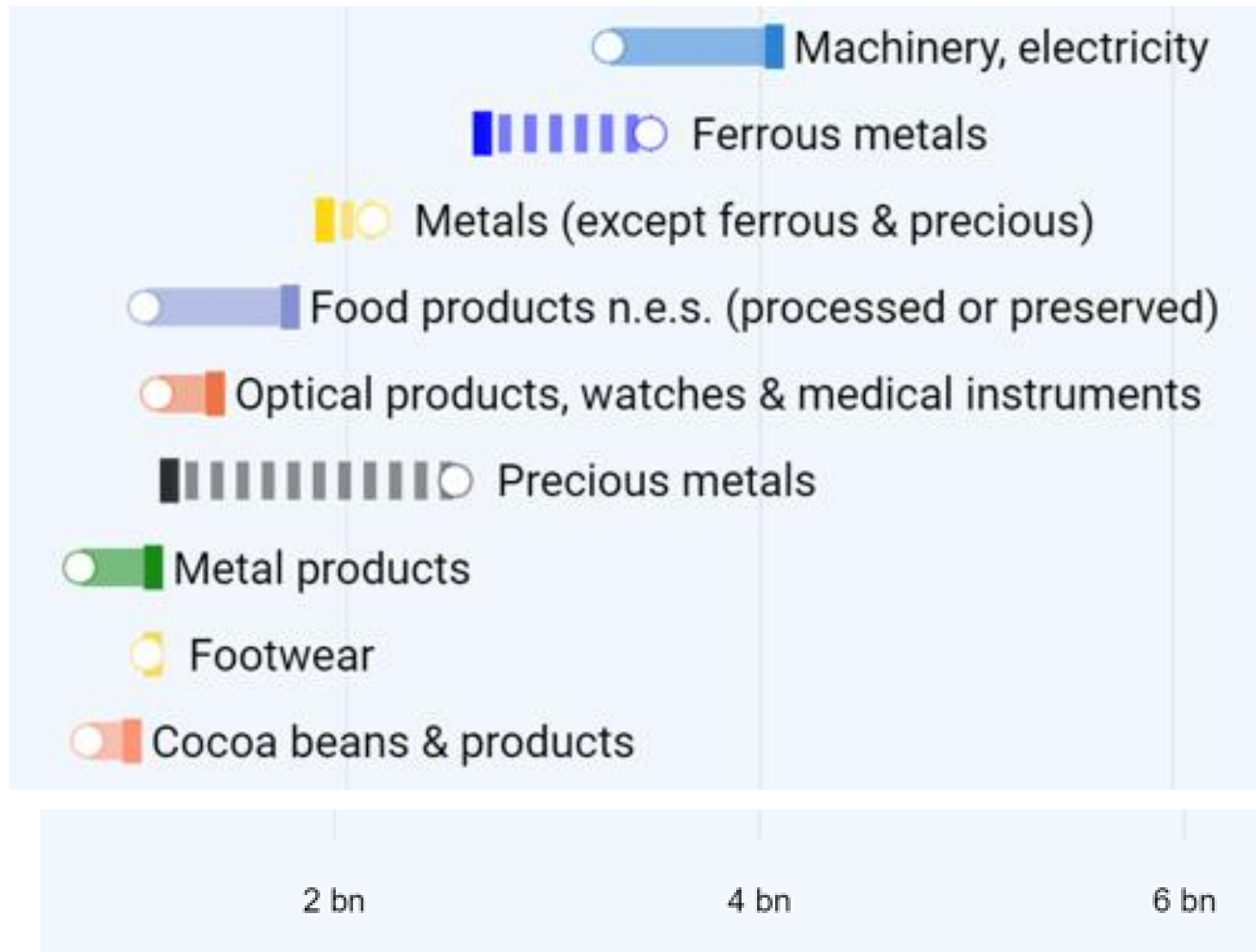
Flanders's products with potential to Germany

Legend

- Export potential
- Actual exports
- Potential to actual exports gap

2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

Vlaams exportpotentieel naar Duitsland



Flanders's products with potential to Germany

Legend

- Export potential
- Actual exports
- ◐ Potential to actual exports gap



2. Vooruitzichten, uitdagingen en opportuniteiten

Vlaams exportpotentieel naar Duitsland



Flanders's products with potential to Germany

Legend

- Export potential
- Actual exports
- ◐ Potential to actual exports gap

3. MARKTAANPAK

3. Aanpak van de Duitse markt

Marktbenadering

- ❖ Duitse markt is buitengewoon veeleisend
- ❖ Duurzaamheid is belangrijk
- ❖ Duitsland is een beurzenland
- ❖ Agent, distributeur, groothandel?
- ❖ Rechtstreeks vs. onrechtstreeks verkopen?



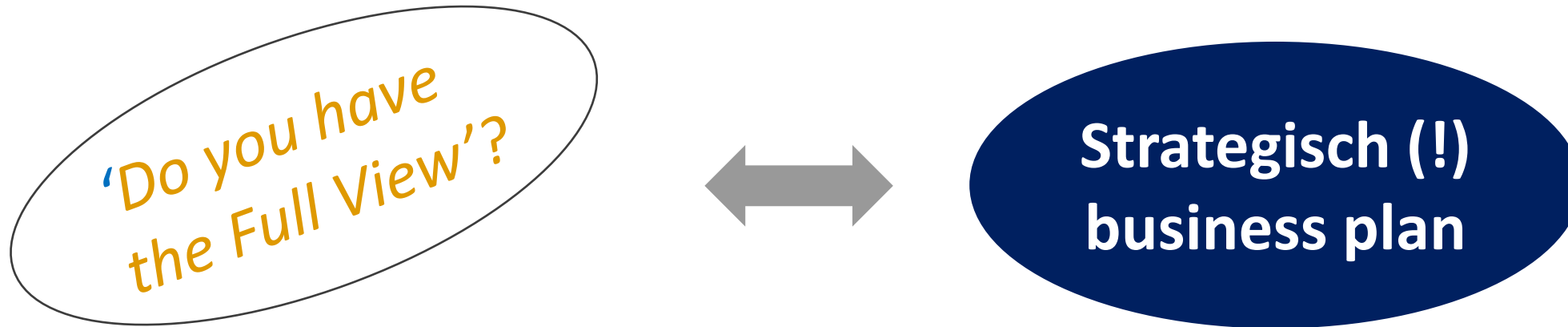
3. Aanpak van de Duitse markt

Marktbenadering

- ❖ Bedrijfscultuur: vrij hiërarchisch en formeel
- ❖ Kleding = klassiek
- ❖ *"Pünktlichkeit, bitte"*
- ❖ *'Hier spricht man Deutsch'*



3. Aanpak van de Duitse markt



TIPS:

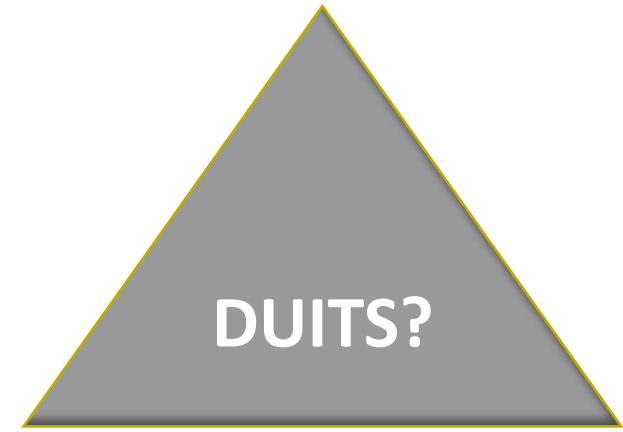
- ✓ *Bezoek Duitse vakbeurzen, check Duitse netwerken*
- ✓ *Doe store checks*
- ✓ *Leer uit de marktaanpak van je Duitse concurrenten*
- ✓ *Analyseer en denk strategisch*
- ✓ *Denk aan logistiek, prijszetting, keurmerken, regelgeving*
- ✓ *Duitsland = Duits (website, - eerste – gesprekken, presentatie)*
- ✓ *Volhard!*



3. Aanpak van de Duitse markt?

- Direct vs. indirect
- Productafhankelijk
- Bedrijfsstrategie

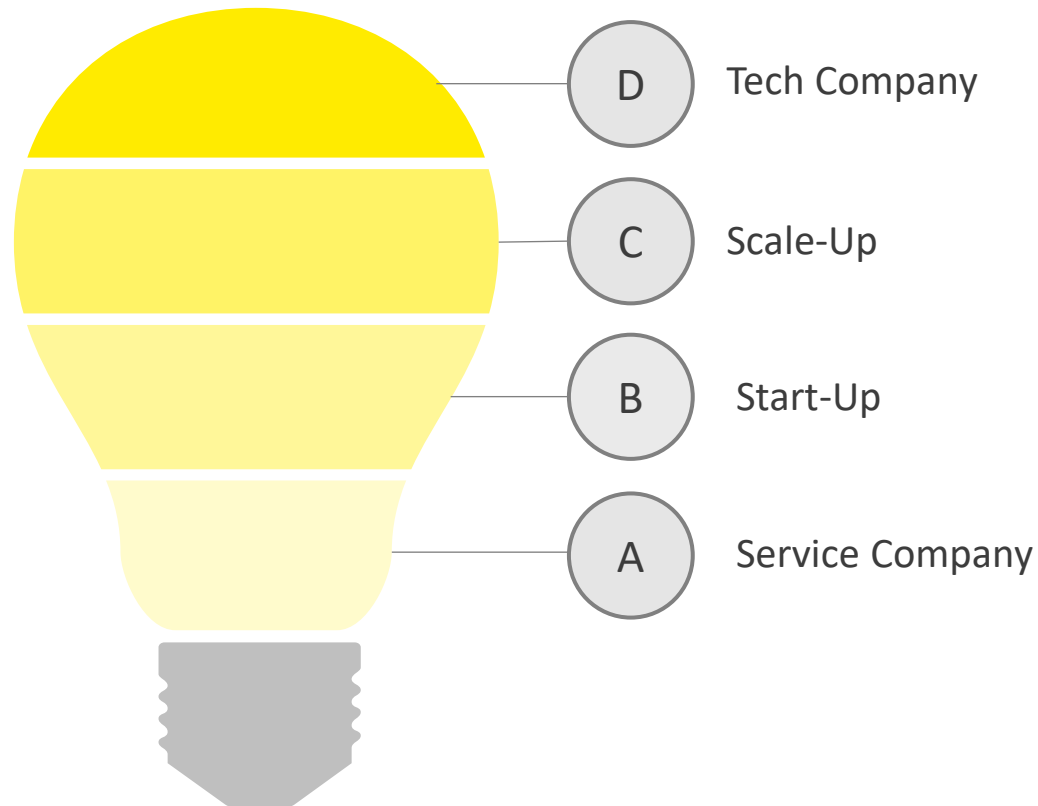
All options open



3. Aanpak van de Duitse markt, Go-To-Market

Tech Scene & Start-Ups

Afhankelijk van jullie groeitraject en maturiteit



Strategie eerst, dan executie

1. Start met **waarom**
2. Wat zijn jouw **objectieven**
3. En dan de **hoe**





4. Reminder: Wat kan FIT voor mij, een Vlaams bedrijf, in Duitsland betekenen?

Algemeen:

- aanspreekpunt uw provinciaal kantoor
- uw AIO – adviseur internationaal ondernemen in uw regio

Marktinfo / studies

Adressen potentiële klanten / partners / beperkte financiële info

Beursinfo

Regelgeving

Subsidies (bv voor deelname aan Beurzen)

Acties / groepsstanden Medica, Dmea, Gamescom, Hannover Messe, ISM, Anuga, Biofach, ...



4 KEY MESSAGES



- ❖ Er is meer dan één Duitsland !
- ❖ Denk strategisch !
- ❖ Beursdeelname !
- ❖ Potentieel van de Duitse markt !



**FLANDERS
INVESTMENT
& TRADE**

[Onze kantoren voor Duitsland](#)

Pieter De Maeght

munich@fitagency.com

Katharina Desmet

cologne@fitagency.com

Raphael Pauwels

berlin@fitagency.com

Dirk Smolders

stuttgart@fitagency.com

Dossier Duitsland inclusief 2 testimonials

https://view.publitas.com/flanders_investment_trade/wereldwijs-mei-2023/page/1